

Seminar zur Selbstständigkeit für Coaches, Trainer, Berater und Mediatoren (2 halbe Tage, online per Zoom)

und

Vertriebstraining für Coaches, Trainer, Berater und Mediatoren (2 halbe Tage, online per Zoom)

Das Seminar und das Trainingsmodul können unabhängig voneinander oder zusammen bebucht werden.

Seminar / Training einzeln: 165,- € + MwSt.
Seminar und Training zusammen: 290,- € + MwSt.

Teilnehmerstimmen:

„Jedem zu empfehlen, der überlegt, mit Coaching Geld zu verdienen – in selbständiger Tätigkeit oder nebenberuflich. Viele wertvolle Informationen und zugleich unverzichtbarer Realitätscheck“ F.S. 8.November 2019

„Herr Fritzsche ist eine überaus kompetente, vertrauensvolle und engagierte Persönlichkeit. Das Seminar wurde von ihm durch sein sehr detailliertes Wissen zur aktuellen und zukünftigen Coaching Lage hervorragend vorbereitet und absolut professionell durchgeführt. Ich kann Herrn Fritzsche mit bestem Gewissen weiterempfehlen und bin dankbar für die wertvollen Impulse und Informationen, die ich durch das Tagesseminar und seine Arbeit erhalten habe.“ A.C. 8.Februar 2020

Seminar zur Selbstständigkeit für Coaches, Trainer, Berater und Mediatoren

Als Berater und Coaches wollen wir unseren Kunden eine sinnvolle Leistung mit hoher Qualität anbieten. Als Selbstständige müssen wir aber auch unternehmerisch kompetent sein, um (gut) von diesem Beruf leben zu können. Dazu gehören betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse, das richtige Maß an Marketing und vor allem die Fähigkeit, Kunden zu finden und zu überzeugen.

Wir bieten für diese Herausforderungen geballtes Wissen:

- Infos zu Markt, Wettbewerb, Konditionen etc.
- Unternehmerische Aufgaben und Herausforderungen
- Der Business Case – gemeinsames Erarbeiten eines ersten generischen Business Cases zur eigenen Übersicht und Planung
- Der Marketing- und Vertriebsplan – eine strukturierte Übersicht

- Die (fast) unendliche Vielfalt an Marketingmaßnahmen
- Relevante Marketingmaßnahmen

Wichtig ist uns auch der Austausch von ersten Erfahrungen zwischen den Teilnehmern, wir bieten daher Zeit für Fragen und Gespräche.

Nächste Durchführung (jeweils zwei Termine per Zoom Meeting):

- Freitag 16. Oktober 2020 15:00 – 18:30 Uhr und
- Freitag 30. Oktober 2020 15:00 – 18:30 Uhr

Vertriebstraining für Coaches, Trainer, Berater und Mediatoren

Wir entwickeln und trainieren in dieser Tagesveranstaltung vier wichtige Methoden, mit denen Selbstständige Kunden gewinnen, und üben diese im geschützten Umfeld:

- **Von der Zielgruppe zum individuellen Elevator Pitch** Wir entwickeln individuelle, zielgruppen-genaue Kundenansprachen (Elevator Pitch) und üben diese.
- **Netzwerke und Empfehlungsmarketing** Wir erörtern, welche Netzwerke für Ihre individuelle Situation sinnvoll sein können, und wie man in diesen Netzwerken ein wirksames Empfehlungsmarketing aufbaut
- **Mehr Kunden und Reichweite durch öffentliche Präsenz** In diesem Teil werden persönliche Vortragskonzepte oder vergleichbare Maßnahmen diskutiert und geübt. Teilnehmer können – nach Rücksprache – bereits vorhandene Vorträge mitbringen.
- **Relevante Inhalte auf Webseiten und Plattformen** Im letzten Teil geht es um Inhalte und Umgang mit Online-Medien wie Webseite, Facebook, Xing etc.

Nächste Durchführung (jeweils zwei Termine per Zoom Meeting):

- Freitag 13. November 2020 15:00 – 18:30 Uhr und
- Freitag 20. November 2020 15:00 – 18:30 Uhr

Organisatorisches

- Veranstalter: Schwertl & Partner Beratergruppe Rhein/Main, Am Knuß 16, 63505 Langenselbold
- Referent: Dr. Christian Fritzsche
- Weitere Informationen und Anmeldung unter cf@schwertl-partner.de; Tel.: 0151/57605237
- Allgemeine Informationen unter www.schwertl-partner.de bzw. office@schwertl-partner.de